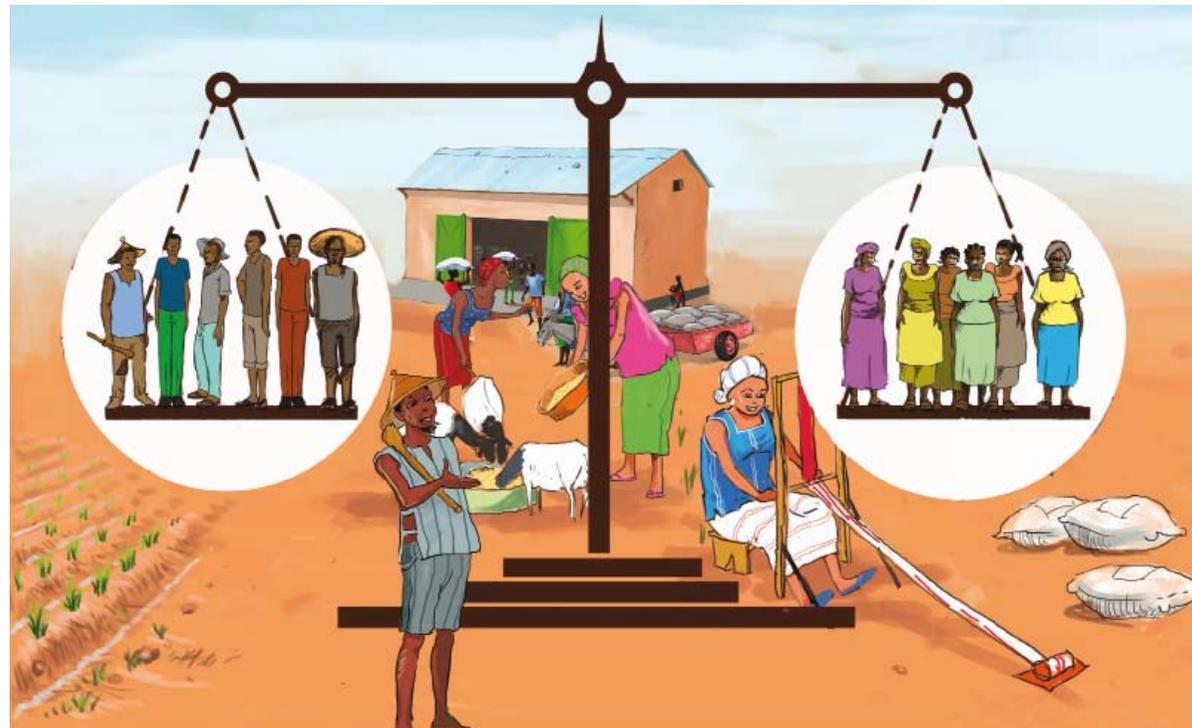




# L'ACTIVITE DU WARRANTAGE SOUS L'ANGLE DU GENRE

CAPITALISATION D'EXPERIENCE AU SEIN DU PROJET  
FONDATIONS POUR L'AFRIQUE-BURKINA FASO



**Rédigé par :**

Mme OUEDRAOGO/OUEDRAOGO Clémence

Mme OUEDRAOGO/MELLE Alexandra

Mme DEME/COULIDIATI Nadine

Mme CARAMIA Ilaria

**Traduction** en mooré, gulmantchema et dagara par : la Direction de Recherche en Education Non Formelle (DRENF)

**Illustré** par YVO Moussa (yvmouss@yahoo.fr)

Ce travail est réalisé dans le cadre d'un projet intitulé Fondations pour l'Afrique Burkina Faso (FPA/BF) «Partenariat pour un développement durable entre l'Italie et le Burkina Faso». Il est réalisé avec l'appui financier de 28 fondations italiennes d'origine bancaire. Un consortium de 6 Organisations dont quatre ONG Italiennes (ACRA, CISV, LVIA, Mani Tese), la Fondation Slow Food pour la biodiversité et l'association Italo Watinoma font la mise en œuvre du projet au Burkina Faso, à travers la promotion des filières agricoles, apicoles, maraîchères, de la micro finance rurale ainsi que de thèmes transversaux tels que le genre, les savoir-faire locaux et la micro-finance rurale.

C'est dans ce sens que pour le thème du genre, un travail de capitalisation d'expérience a été réalisé dans le cadre des activités de promotion du warrantage. Le choix de cette expérience se justifie par le fait que toutes les ONG membres du consortium font la promotion du warrantage à travers l'accompagnement d'Organisations Paysannes (OP). En effet, cette activité de warrantage, encore appelée crédit de stockage est « un système de crédit rural qui consiste, pour une organisation paysanne et/ou ses membres, à obtenir un prêt en mettant en garantie un produit agricole non périssable (mil, sorgho, riz, maïs, sésame, gombo, arachide etc.) susceptible d'augmenter de valeur». (FAO, juillet 2012). Ainsi, nous avons étudié la prise en compte du genre dans la mesure où cette activité est pratiquée par les hommes et les femmes, tous et toutes membres des Organisations Paysannes.

Les objectifs de ce travail de capitalisation sont de :

- Comprendre, valoriser, et partager l'expérience de la pratique du warrantage sous l'angle du genre dans le cadre du projet FPA
- Comprendre et analyser le vécu des OP en matière de genre dans la pratique du warrantage du projet FPA
- Formuler des recommandations en vue d'une meilleure prise en compte du genre dans la pratique du warrantage.

Le travail de capitalisation s'est déroulé sur la base d'une étude réalisée à petite échelle dans quatre provinces d'intervention du projet PFA/BF : les provinces de la Tapoa, de l'Oubritenga, du Boulkiemdé et du Tuy. Une méthodologie de collecte de données qualitatives et quantitatives a été utilisée.

Ainsi, nous avons sélectionné au hasard sur la base de la liste des membres des OP, un échantillon de 60 bénéficiaires ayant contracté le crédit warrantage et 5 personnes ayant sécurisé leur stock sans prendre le crédit. Un guide d'entretien individuel a été conçu et administré aux 65 personnes dont 28 producteurs et 32 productrices pour le premier cas et 4 femmes et 1 homme pour le second cas.

Les OP ayant participé à l'enquête sont :

- les groupements membres de l'Association Song-Koaadba (ASK),
- les groupements membres de la Coopérative de Prestation et Service Agricole (COPSA-C) de Founzan,
- les groupements membres de l'Union Départementale Sougri-Nooma de Thyou,
- les membres de l'Union Départementale des Groupements de Siglé,
- les groupements membres de l'Union Boayaba de Tansarga,
- les groupements membres de l'Union Juuli de Botou,
- le groupement Todima de Koyenga,
- et le groupement Boayaba de Dahangou.

Un grand merci à eux pour leur accueil, leur disponibilité et leur confiance au cours des enquêtes.

En plus du guide d'entretien, nous avons soumis un questionnaire au niveau des magasins où les données ont été renseignées par les différents Comités de Gestion (COGES). Toutes ces données recueillies ont été analysées et le contenu du présent document provient donc des résultats de l'étude.



## LA PARTICIPATION À L'ACTIVITÉ DU WARRANTAGE

### Témoignage

Il y a deux niveaux de participation à l'activité du warrantage :

Le premier niveau concerne la participation à l'activité opérationnelle. On remarque que la participation des hommes et des femmes diffère d'une zone à l'autre. Dans la Tapoa, le nombre de femmes pratiquant le warrantage dépasse largement celui des hommes ; dans l'Oubritenga, on note une participation plus ou moins équitable entre les hommes et les femmes. Par contre dans le Boulkiemdé et dans le Tuy, on constate une faible participation des femmes par rapport aux hommes.

Pour le second niveau, il s'agit de la représentativité des hommes et des femmes dans les organes de prise de décision pour la gestion du warrantage. On remarque que dans les comités de gestion (COGES), la présence des femmes demeure réduite. Elles sont très faiblement représentées dans les instances et surtout au niveau des postes clés et influents. Dans les COGES mixtes, tous les postes de présidence, de vice-présidence sont occupés par des hommes et le poste de secrétaire général est aussi majoritairement masculin. La raison évoquée est que ces postes nécessitent un certain niveau d'instruction, que peu de femmes ont. Parmi les personnes enquêtées, on constate effectivement que plus de la moitié des femmes sont analphabètes, alors que plus de 2 hommes sur 3 a un niveau d'instruction ou d'alphabétisation.

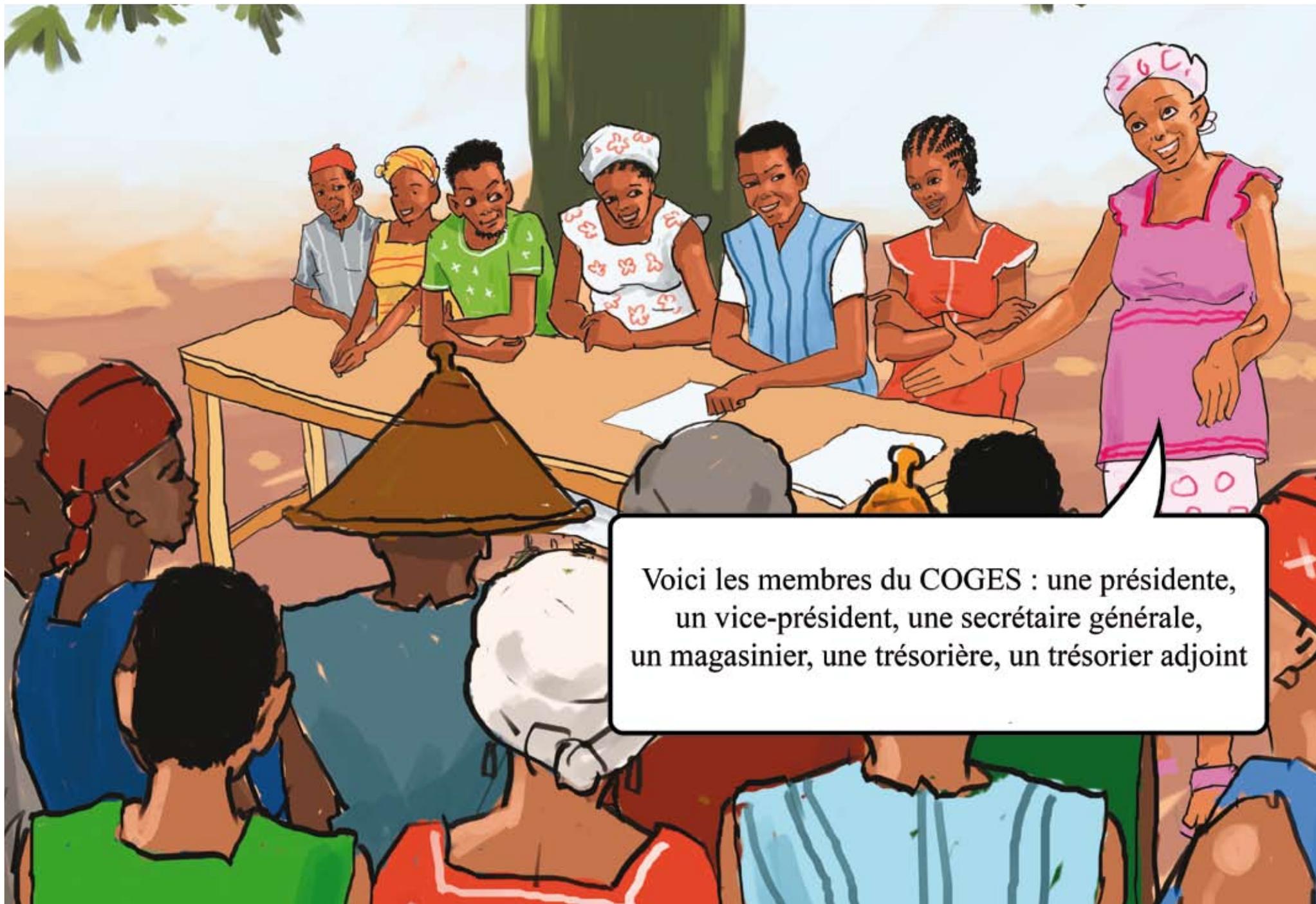
Par contre, au sein de ces mêmes COGES, on note une présence majoritaire des femmes au poste de la trésorerie car selon les hommes, les femmes sont de meilleures gestionnaires. Ces capacités de gestionnaire devraient donc leur permettre d'occuper également les postes à responsabilités, d'autant que la gestion financière nécessite aussi d'avoir un niveau d'instruction minimum.

*« Nous avons deux groupements féminins dynamiques. Mais depuis que nous travaillons aux côtés d'autres OP et d'ONG, nous avons compris la nécessité d'impliquer aussi, les hommes. Donc aujourd'hui il y a 10 hommes qui nous appuient. »*

Productrice de Dibien

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Organiser ou solliciter des séances de sensibilisation impliquant en particulier les femmes permettra de bien les informer sur la pratique du warrantage et ses bénéfices
- ▣ Tenir compte de la charge de travail et des contraintes de la femme leur permettra de participer à toutes les activités du groupement
- ▣ Organiser ou solliciter des séances d'alphabétisation permettra aux femmes d'acquérir un niveau suffisant pour occuper les postes à responsabilités
- ▣ Identifier et encourager les femmes ayant un niveau d'étude à s'engager dans les COGES leur permettra de prétendre à des postes de responsabilités
- ▣ Instaurer un quota de postes pour les femmes au sein des COGES mixtes leur donnera la possibilité de prouver leurs compétences aux postes de responsabilités
- ▣ Encourager les groupements féminins à intégrer également des hommes dans leur COGES permettra d'unir les compétences pour une bonne gestion



Voici les membres du COGES : une présidente,  
un vice-président, une secrétaire générale,  
un magasinier, une trésorière, un trésorier adjoint

## 2 L'ACCÈS À LA TERRE

Dans toutes les zones d'intervention du projet, les hommes et les femmes ont soulevé la question d'accès à la terre comme étant un problème crucial. Selon eux, la difficulté d'accès à la terre s'explique entre autres par le phénomène migratoire, l'accroissement de la valeur marchande de la terre et l'avènement des nouveaux acteurs sur le foncier rural (agro-business). Selon eux, ces facteurs réunis rendent quasi inexistant la pratique d'une production extensive ou même d'une jachère. On constate que cette situation est d'autant plus complexe chez les femmes car elles ne sont pas à égalité avec les hommes dans l'accès à la terre.

On constate en effet que la terre reste la propriété de l'homme dans les zones d'intervention du projet dominées par un système patriarcal. Ces hommes accordent donc une priorité à la production familiale car servant principalement à l'alimentation du ménage qui est sous leur responsabilité.

Les terres exploitées par les femmes proviennent ainsi des hommes /époux/ proches /membres de la famille qui leur concèdent une portion de terre et qu'elles exploitent comme champ personnel, car elles n'héritent pas de terres familiales et ne peuvent pas se permettre l'achat d'un terrain au vu de la faiblesse de leurs moyens.

Ainsi, ces écarts constatés entre hommes et femmes sur l'accès à la terre jouent sur les quantités récoltées et donc à stocker. Dans les magasins de warrantage qui ont bénéficié de l'accompagnement du projet, les quantités warrantées par les hommes dépassent largement celles des femmes. Par conséquent, leur accès au crédit est également limité.

### Témoignage

*« Aujourd'hui notre vrai problème c'est l'accès à la terre, parce que les terres fertiles sont gardées pour la production familiale, alors que les terres qu'on nous a cédées sont moins riches. Nous cherchons donc à avoir des bénéfices pour enrichir ces terres-là. »*

Productrice de Dibien

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Sensibiliser et faire du plaidoyer sur la question foncière permettra de favoriser l'accès des femmes à la terre
- ▣ Encourager la cession de terrains fertiles aux femmes et aux groupements de femmes leur permettra de participer à la croissance économique des ménages et des communautés
- ▣ Encourager la production agricole des femmes permettra de diversifier les spéculations cultivées et les sources de revenus pour les ménages



Ton champ personnel a bien donné cette année, félicitations !

Oui c'est vrai, merci de l'avoir agrandi pour moi !

### 3 LES SPÉCULATIONS WARRANTÉES ET LEUR PROVENANCE

La différence que l'on constate ici est que pour les hommes, les spéculations warrantées proviennent majoritairement du champ familial, alors que pour les femmes elles proviennent surtout de leur champ personnel. Ceci s'explique par le fait que les champs familiaux sont gérés par le chef de famille. Les femmes cultivent donc également sur des lopins de terre que l'on a mis à leur disposition afin d'avoir le choix et le contrôle sur ce qu'elles cultivent et être autonome sur l'utilisation des récoltes.

Dans toutes les zones d'intervention du projet, nous avons constaté que les femmes possèdent un champ personnel. Mais c'est seulement dans la province de la Tapoa que les hommes en possèdent aussi.

Pour ce qui est des spéculations à warranter, on remarque que les hommes stockent davantage des céréales, comme le maïs, le mil, le sorgho, le riz, alors que les femmes stockent plutôt des légumineuses telles que le niébé, l'arachide et le voandzou.

Mais on constate aussi que les femmes peuvent warranter des spéculations qui proviennent du champ familial. Il s'agit dans ce cas d'une entente avec leur mari leur permettant de sécuriser une partie de la récolte, d'éviter le bradage à une période où le prix sur les marchés est bas, et d'avoir accès à un crédit pour pratiquer une activité génératrice de revenus.

#### Témoignage

« Dans nos coutumes, il n'était pas permis pour une femme d'avoir un champ. C'est maintenant que les gens ont compris qu'il faut donner une petite portion pour qu'elles puissent faire aussi leurs cultures. Mais j'ai appris aussi que même dans la production de la famille, on peut donner une partie à la femme pour qu'elle aille warranter et qu'elle gagne de quoi se débrouiller. »

Producteur de Founzan

#### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Pour permettre aux femmes d'avoir accès à un crédit, et ainsi de générer des revenus, il y a deux possibilités :
  - Mettre à leur disposition un lopin de terre qu'elles peuvent cultiver librement et leur permettant de warranter des produits agricoles
  - Mettre à leur disposition une partie de la récolte du champ familial qu'elles peuvent également stocker au magasin de warrantage
- ▣ Pour permettre aux femmes d'avoir un accès facile au warrantage, il est recommandé d'accepter un choix large de produits à stocker, et ne pas se limiter aux spéculations les plus courantes
- ▣ Instaurer un quota de stock par magasin réservé aux femmes permet d'encourager leur participation
- ▣ En dehors des spéculations citées ici, il existe d'autres cultures avantageuses à warranter, comme le bissap, le gombo et les amandes de karité qui sont également des produits non périssables et qui peuvent augmenter de valeur
- ▣ Ces produits dits « féminins » sont donc à promouvoir car ils représentent autant d'opportunités de revenus.



Je vais stocker des arachides et du gombo cette année, et toi ?

Moi du bissap et du niébé

## 4

## LA PRISE DE DÉCISION DE CONTRACTER LE CRÉDIT WARRANTAGE

La grande majorité des femmes ont besoin de l'accord de leur mari afin de pouvoir contracter un crédit. La principale raison à cela est qu'elles sont considérées comme étant sous la responsabilité de leur mari, et qu'il est donc de leur devoir de prendre leur avis avant de s'engager dans des activités en lien avec l'argent. Mais elles considèrent également que leur mari pourrait être un recours en cas de difficultés de paiement. Enfin, c'est une marque selon elles de respect et de considération pour la bonne entente et l'harmonie dans le couple.

De leur côté, les hommes prennent généralement la décision conjointement avec leur(s) épouse(s) car ils considèrent que la production familiale les concerne aussi et que sa gestion doit donc être transparente.

Dans le cas des femmes veuves et cheffes de famille, les enfants majeurs sont également consultés pour la prise de décision.

On note également le constat qu'il y a davantage chez les femmes une crainte autour du crédit, ce qui empêche certaines à en faire la demande. La crainte de ne pas pouvoir rembourser et d'amener la honte sur elle et leur famille. Cette crainte semble beaucoup moins présente du côté des hommes d'après les témoignages ! Mais malgré leurs craintes, les femmes gèrent généralement mieux le crédit que leurs homologues masculins.

Dans le cadre de cette étude, le montant des crédits contractés par les femmes vont de 12.000 F à 105.000 F et de 15.000 F à 300.000 F pour les hommes.

### Témoignage

*« Le crédit fait peur, surtout quand le délai de paiement est court comme celui du warrantage, il y a une forte pression. Même quand les agents de la caisse populaire me rencontrent en ville, ils me rappellent l'échéance. »*

Productrice de Botou

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Un respect et une confiance mutuelle sont indispensables pour une bonne gestion du crédit warrantage, il est donc conseillé de ne pas trop limiter le pouvoir de décision des femmes quant à la contraction d'un crédit en considérant leurs capacités de gestionnaires et le gain pour le ménage
- ▣ Une gestion commune du crédit dans le ménage permettra de limiter les risques de non-remboursement et d'encourager ceux ou celles qui sont réticents à en faire la demande



Avec mon stock, je pourrais avoir  
un crédit de 60.000 F

Très bien. Et moi je pourrais avoir  
un crédit de 150.000F. Nous allons  
gérer leur utilisation ensemble

## 5 LA TYPOLOGIE ET LE CHOIX DES ACTIVITÉS MENÉES GRÂCE AU CRÉDIT

En ce qui concerne les Activités Génératrices de Revenus (AGR) menées par les bénéficiaires du crédit warrantage, on constate que pour les hommes elles sont regroupées en 3 catégories : le commerce, l'élevage et le maraîchage. Pour les femmes, elles sont réparties en 6 catégories : la transformation agro-alimentaire, la spéculation de céréales, le commerce, l'artisanat, l'élevage et le maraîchage, par ordre d'importance. Mais certaines femmes exercent plusieurs de ces activités en même temps.

Pour le choix de ces activités, les femmes sont attentives à la nature de l'activité, au lieu où on l'exerce, à la main d'œuvre requise et à l'existence d'un savoir-faire dans le domaine. Pour les hommes, c'est la disponibilité en main d'œuvre qui prime, car pour les activités d'élevage et de maraîchage, le besoin est important (pour l'arrosage, l'abreuvement, l'alimentation et l'entretien des animaux).

La grande majorité des hommes décident de façon autonome du choix des activités à mener, alors que peu de femmes le font. Les raisons sont que certaines activités s'exercent sur des lieux publics ou nécessitent des déplacements en présence des enfants en bas âge, ce qui requiert un accord du mari.

### Témoignage

*« La première année où j'ai participé au warrantage et j'ai eu un crédit de 63 000 FCFA après avoir déposé 3 sacs dont 1 sac d'arachide, 1 sac de riz et 1 sac de sorgho. La deuxième année, j'ai warranté 5 sacs dont 1 sac de haricot, 3 sacs d'arachide et 1 sac de riz et j'ai pris un crédit de 81 000 FCFA. Cette somme a servi à acheter deux moutons que j'élève et le reliquat a renforcé mon activité de vente de galettes. »*

Productrice de Botou

### Témoignage

*« Dans ce village, toutes les femmes intéressées à la poterie l'apprennent auprès de leurs paires et se l'approprient ; c'est une activité ancestrale promue depuis plusieurs décennies. »*

Productrice de

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Prendre les décisions sur le choix des activités à mener grâce au crédit conjointement dans le foyer permet une considération mutuelle, une transparence dans la gestion et une union des compétences pour leur bonne marche et leur réussite.



Je vais confectionner des canaris et les vendre au marché. Je pourrai t'aider pour l'alimentation de tes animaux

Je vais acheter 4 moutons et 20 poules. Je pourrai t'appuyer pour la commercialisation dans les marchés des villages voisins

## 6 L'ACCÈS AUX RESSOURCES

En plus de la question foncière, l'accessibilité et la disponibilité des intrants agricoles de qualité ont été soulignées par les hommes et les femmes. Concernant les femmes, il s'agit surtout de la difficulté d'accéder aux engrais minéraux tel qu'ils sont commercialisés sur la place du marché, à savoir généralement des sacs de 50 kg, alors que leur besoin est inférieur à cela, compte tenu de leurs petites surfaces de culture.

En ce qui concerne l'approvisionnement en semences pour les céréales, nous avons constaté qu'elles sont directement prélevées à la récolte et conservées pour les prochains semis. A propos des autres spéculations comme l'arachide, le niébé, les voandzou, les semences sont prélevées directement au moment du déstockage des magasins.

Enfin, concernant l'accès à l'investissement sur le capital humain, les hommes et les femmes disent avoir bénéficié d'activités de sensibilisation et de formations, les femmes à une proportion moindre que celle des hommes.

Néanmoins, tous et toutes reconnaissent que cela n'est pas suffisant compte tenu que certains sont analphabètes et /ou ont un faible niveau d'instruction.

### Témoignage

*« J'encourage les hommes des groupements mixtes à favoriser la participation des femmes aux différents voyages. Par exemple le voyage que j'ai effectué au centre d'information et formation sur le warrantage à Founzan m'a permis d'avoir une certaine ouverture vers l'extérieur et de connaître d'autres expériences qui sont très utiles pour notre Union. »*

Productrice de Koyenga

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Négocier auprès des gérants de boutiques d'intrants ou des commerçants la vente d'engrais de qualité dans de petits emballages au niveau des OP permettra de faciliter l'accès de tous et toutes en fonction de leurs besoins et de leurs possibilités économiques
- ▣ Rendre effectif le déstockage à temps permettra aux bénéficiaires de pouvoir prélever la semence avant la période des semis
- ▣ Instaurer un quota favorisera la participation équitable des hommes et des femmes aux activités de renforcement des capacités
- ▣ Favoriser la participation des femmes aux séances de sensibilisation, d'information et de formation leur permettra de renforcer leurs capacités et de participer à la bonne marche des activités de warrantage
- ▣ Organiser ou solliciter des séances de formation favorisera le renforcement des capacités de tous les membres du groupement

Formation en techniques  
de stockage et de  
conservation des céréales

Je vous félicite pour la  
bonne participation  
des femmes à cette  
formation !



## 7 UTILISATION DES BÉNÉFICES DES AGR ET DES REVENUS PROVENANT DE LA VENTE DES SPÉCULATIONS DÉSTOCKÉES

En ce qui concerne l'utilisation des bénéfices des AGR, on constate que pour les hommes, la majorité d'entre eux priorisent les dépenses liées aux charges familiales et communautaires (trousseau de mariage de leurs enfants, baptêmes, funérailles, mariages et le soutien à la belle-famille).

Concernant les femmes, les dépenses se répartissent successivement dans les 3 catégories selon cet ordre : l'alimentation du ménage (achat de condiments, frais de mouture), les charges quotidiennes diverses du ménage (achat de savons, chaussures, des vêtements pour elles-mêmes et leurs enfants, etc.) et les charges familiales et communautaires (trousseau de mariage de leurs enfants, baptêmes, funérailles, mariages et le soutien à leur famille d'origine).

Le reste des bénéfices rentre dans l'épargne (tontine, dépôt de liquidité dans les SMF) et l'investissement (la construction de maisons, le renforcement du fonds de roulement, l'achat d'animaux, d'intrants, la scolarisation des enfants, les soins de santé). Dans cette catégorie les hommes épargnent plus que les femmes.

Enfin, concernant les revenus issus de la vente des spéculations déstockées, ils sont dépensés généralement dans les mêmes catégories précédemment définies, mais pour ce qui est de l'épargne et l'investissement, compte tenu de la période de vente (à partir de juin, juillet selon les cas) le focus est mis par les femmes comme les hommes dans la préparation de la rentrée scolaire de leurs enfants et dans les soins de santé des membres de la famille pour faire face à d'éventuelles maladies, en l'occurrence le paludisme.

Le constat est donc que les activités développées par les femmes grâce au crédit du warrantage sont un réel apport pour la prise en charge et le bien-être de la famille.

### Témoignage

*« Grâce à l'activité de la restauration que je mène, je ne suis plus forcée d'attendre mon mari [qui est exploitant d'or dans une autre localité] pour assurer certaines dépenses familiales comme la prise en charge médicale en cas de maladie et certains frais relatifs à la scolarisation des enfants étant donné que je suis en mesure de le faire ».*

Productrice de Dibien

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Rendre effectif le déstockage à temps permettra aux bénéficiaires de pouvoir effectuer les dépenses nécessaires, telles que l'achat des intrants agricoles ou les frais de santé
- ▣ Encourager les femmes à pratiquer le warrantage et à contracter un crédit de plus en plus important au fil des années permettra d'augmenter les ressources et le confort du ménage

Depuis que ma femme participe  
elle aussi au warrantage, nos  
revenus ont beaucoup augmenté

Merci pour ton conseil mon ami,  
je vais encourager ma femme  
à participer aussi



## 8 LE CONTRÔLE DES RESSOURCES DU WARRANTAGE

Ici, le contrôle concerne la prise de décision sur l'utilisation de la ressource. Dans les zones de notre étude, on a fait le constat que les hommes ont un contrôle total des terres. Ils estiment que selon la culture, les femmes sont considérées comme des « étrangères ». Elles viennent d'ailleurs et il est difficile de leur confier la gestion de la terre. En outre, on note que certains hommes contrôlent aussi les stocks des champs familiaux remis aux femmes pour la préparation des rations quotidiennes des ménages. Concernant les spéculations déstockées dans les magasins, qu'elles proviennent du champ familial ou personnel (pour le cas de la Tapoa), les hommes disposent d'un contrôle total. Ils décident librement de les destiner à la vente, de prélever de la semence ou de les utiliser pour la consommation.

Cependant, quand les spéculations déstockées des champs personnels des femmes sont vendues, elles disposent d'un contrôle total ou partiel du revenu en fonction de la nature de la dépense. S'agissant des dépenses courantes comme l'achat des condiments, les frais de mouture, les vêtements, l'épargne, elles disposent totalement du contrôle. Pour d'autres cas, il s'agit plutôt d'un contrôle partiel car non seulement elles demandent l'avis de leur mari pour effectuer certaines dépenses, mais aussi, elles ont recours au service de ces derniers pour leur réalisation. C'est surtout le cas des dépenses concernant l'achat d'animaux, la construction de maison, le labour des champs personnels, parce que du point de vue culturel, cela relève généralement de la responsabilité des hommes.

Enfin en ce qui concerne les ressources immatérielles comme la formation, l'information et la sensibilisation, le contrôle et l'accès reviennent majoritairement aux hommes car ces derniers disposent de plus de liberté de mouvement, de temps et n'ont pas besoin d'autorisation pour y participer comme c'est le cas pour les femmes.

### Témoignage

*« Quand l'homme voyage, la femme consent, elle le laisse faire, l'esprit tranquille. Donc il faut qu'eux aussi ils aient ça à l'esprit. Si la femme voyage, c'est pour un travail, c'est pour le bien de la famille. Il ne faut pas qu'ils aient d'autres pensées dans la tête, c'est pour ça qu'il y a souvent des blocages. »*

Productrice de Thyou

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Encourager une gestion conjointe des récoltes des champs familiaux et des spéculations déstockées, favorisera l'entente, la transparence et l'harmonie au sein des ménages
- ▣ Encourager les chefs de famille à accorder davantage de contrôle de la terre à leur(s) femme(s), avec des règles et des conditions à déterminer, afin de les considérer comme des acteurs à part entière du développement familial et communautaire
- ▣ Accorder plus de liberté de mouvement aux femmes afin qu'elles participent davantage aux séances de sensibilisation, d'information et aux sessions de formations leur permettra de renforcer leurs capacités pour le bénéfice des familles et de toute la communauté

Ma femme part en voyage d'étude et d'échange d'expérience au Niger. Elle pourra transmettre tout ce qu'elle a appris à notre groupement, et nous allons tous y gagner



L'étude menée nous montre qu'avant l'avènement du warrantage, les hommes et les femmes avaient moins d'accès au crédit. Nous avons recensé deux formes de crédits : le crédit formel et le crédit informel.

Le crédit formel est contracté dans les Structures de Micro Finance telles que les banques, la caisse populaire. Le crédit warrantage se trouve dans cette catégorie. Le crédit informel quant à lui est contracté auprès d'un ou de plusieurs individus via un réseau relationnel. C'est une forme de crédit souvent usurier.

On a constaté qu'avant le warrantage, les femmes avaient davantage accès au crédit formel que les hommes grâce à des structures qui accompagnent spécifiquement les femmes en crédit, tels que le CATHWELL, l'AME, le FAARF. Pour leur part, certains hommes disent avoir bénéficié du crédit informel, mais qu'il est contraignant par le poids de ses intérêts à rembourser.

Mais en dehors des structures d'appui aux femmes, peu d'institutions financières accordent des crédits aux femmes en raison du manque de garanties qu'elles peuvent apporter, contrairement aux hommes qui peuvent faire valoir des terrains, des bâtiments ou du matériel agricole. Pratiquer le warrantage leur permet ainsi d'avoir accès au crédit grâce aux fruits de leurs récoltes. Cet accès au crédit leur donne ainsi un accès plus large aux structures de financement avec la preuve d'une expérience bien menée.

## Témoignage

*« Avant le warrantage je ne pouvais même pas rentrer à la caisse populaire, et encore moins m'adresser aux agents, mais maintenant j'ai même ouvert mon compte personnel et je négocie avec les agents. Mais ce que j'aimerais c'est qu'il y ait d'autres institutions de finance dans notre localité, car actuellement il n'y en a qu'une qui impose ses conditions. L'intérêt est élevé, mais c'est difficile de négocier car il n'y a pas de concurrence. »*

Productrice de Koyenga

## Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Organiser ou solliciter des séances d'éducation financière permettra aux membres des OP d'acquérir une bonne connaissance et de bien gérer leur crédit
- ▣ Octroyer une partie des récoltes aux femmes leur permet d'accéder au crédit en leur fournissant une garantie quand elles n'ont pas la possibilité d'en fournir elles-mêmes
- ▣ L'accès au crédit par le warrantage permet de gagner en confiance en soi pour d'autres actions envers les institutions bancaires



Banque

Nous avons réussi à négocier le taux d'intérêt pour le crédit ! Allons annoncer la bonne nouvelle à notre groupement !

## 10 BÉNÉFICES SUR L'ÉCONOMIE DES MÉNAGES

Comme nous l'avons vu précédemment, les bénéfices tirés des Activités Génératrices de Revenus permettent aux hommes et aux femmes de prendre en charge les dépenses liées à la gestion de la famille.

Mais en plus de cela, on constate que ces bénéfices permettent aussi de prendre en charge des investissements tels que l'augmentation du bétail, l'augmentation du fonds de roulement, l'achat de terrains, la construction de maisons pour les hommes, l'achat de téléphones portables, de bicyclettes, d'animaux et la construction de maisons pour les femmes.

Les montants restant servent aussi à réduire la pression sociale liée aux funérailles, mariages et cérémonies diverses, et à renforcer la capacité de résolution d'éventuels imprévus.

Les bénéfices pour la famille sont donc très importants.

En ce qui concerne les femmes, le constat est qu'elles dépendent de moins en moins de leur mari pour subvenir à leurs besoins, ce qui les engage dans un processus d'autonomisation économique.

### Témoignage

*« Bien avant le warrantage, en cas d'évènement de joie ou de peine dans ma famille, j'étais obligée de tendre la main à mon mari afin de pouvoir apporter ma contribution aussi petite soit-elle, maintenant avec ce que je gagne dans la vente des gâteaux, l'appui de mon mari sert de complément. »*

Productrice de Donsin

### Témoignage

*« Avant le warrantage, je n'arrivais pas à passer la période de soudure, mais maintenant, quand je stocke, je prends le crédit pour mener mes activités, puis je le rembourse. Et quand je récupère mon stock, je peux boucler la période de soudure, et je vends une partie pour avoir du bénéfice. Donc ça nous aide beaucoup financièrement. »*

Productrice de Tansarga

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Les bénéfices économiques et sociaux que les femmes apportent grâce à la pratique du warrantage sont un complément essentiel pour la prise en charge du ménage
- ▣ Les bénéfices en termes de confort, de bien-être et d'harmonie au sein de la famille doivent convaincre les hommes réticents à la participation de leur(s) épouse(s)
- ▣ Organiser des séances de sensibilisation où des producteurs et productrices racontent leur expérience permettra d'encourager les autres à pratiquer le warrantage, en particulier les femmes

Tu as ouvert ce restaurant pour ta femme ?

Non, c'est avec ses bénéfices  
du warrantage qu'elle l'a ouvert  
elle-même





## RESPONSABILITÉ ET POUVOIR DÉCISIONNEL AU SEIN DU MÉNAGE

Notre étude s'est également intéressée à la relation entre hommes et femmes dans le couple au sein du ménage. Nous avons constaté que depuis qu'elles pratiquent le warrantage, la majorité des femmes sont de plus en plus consultées par les époux. Les responsabilités autrefois distinctes ont connu au fil du temps des transformations. On note que les conjoints favorisent de plus en plus la concertation au sein du ménage. On a rencontré des femmes qui se sentent de plus en plus valorisées au sein de leur foyer et expriment des sentiments de reconnaissance et de respect mutuel entre époux.

Dans certains ménages en effet, il est ressorti que le budget familial (scolarisation des enfants, cérémonie de mariage des enfants, gestion des rendements agricoles, achat d'intrants) s'élabore sur des principes de négociation entre époux et épouse. Néanmoins, dans d'autres ménages, ce pouvoir décisionnel demeure faible, il évolue donc progressivement, mais timidement.

Enfin, on remarque que la sécurité alimentaire est un facteur clé de la cohésion et de l'harmonie au sein du couple. La responsabilité d'y parvenir est donc de plus en plus partagée entre les époux. La pratique du warrantage donne ainsi la possibilité aux femmes de prendre leur part de responsabilité dans le bien-être de toute la famille, aux côtés de leur époux.

### Témoignage

*« Depuis que je pratique le warrantage, il n'y a plus de manque de vivres et par conséquent il n'y a plus de querelles entre mes épouses, ni entre elles et moi. Nous vivons dans l'entente et l'harmonie. »*

Producteur à Dibien

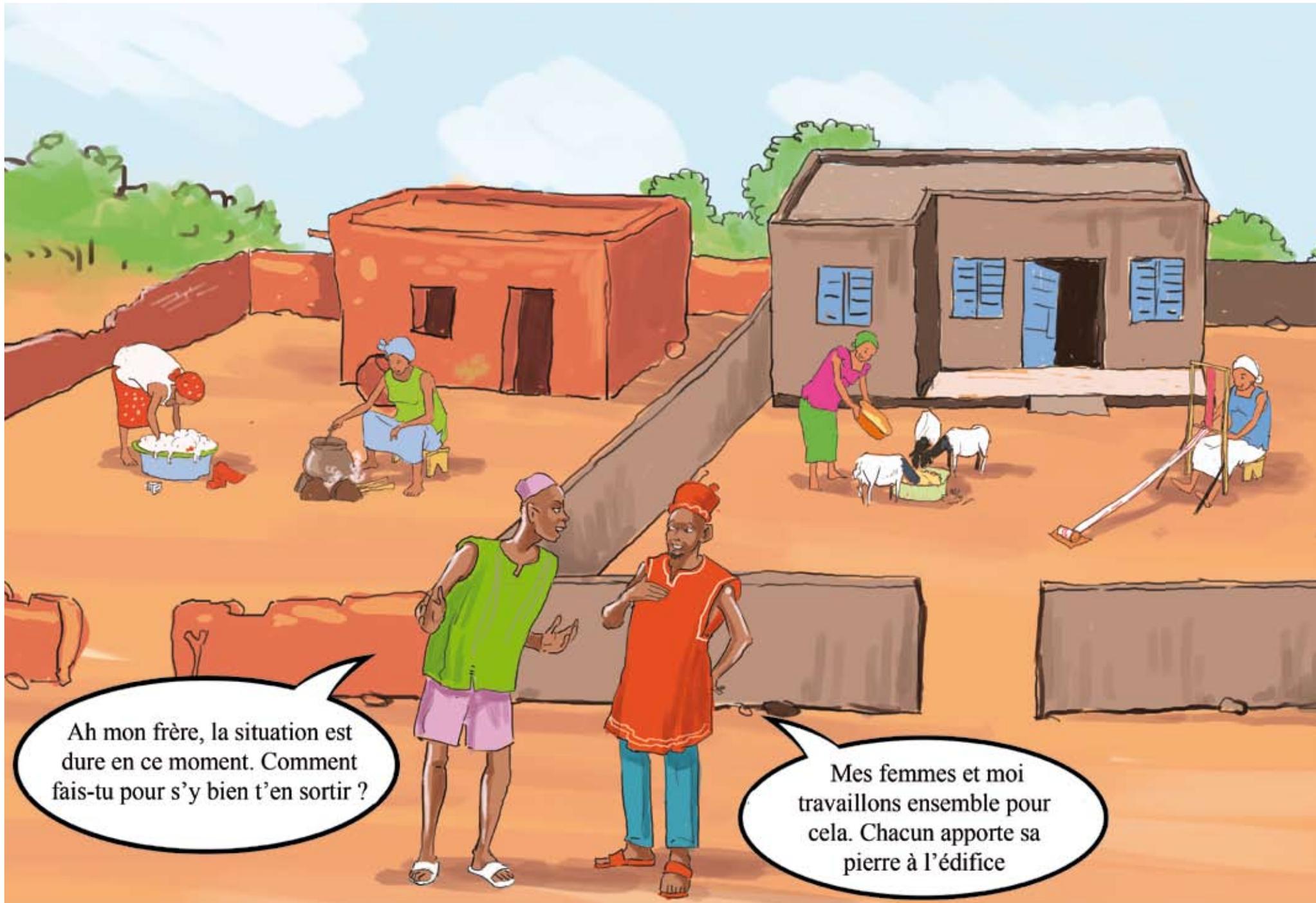
### Témoignage

*« J'envie mes belles-filles quand j'observe leur quotidien avec leur époux, de notre temps, ces relations de couple étaient plus marquées par une soumission inconditionnelle de la femme à l'homme. »*

Productrice sexagénaire de Dibien

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ L'évolution du statut de la femme grâce à la pratique du warrantage au sein du ménage est bénéfique pour le foyer, car chacun doit participer à l'épanouissement et au bien-être de la famille
- ▣ La pratique du warrantage permet l'amélioration de la sécurité alimentaire au sein des ménages. L'union des efforts des hommes et des femmes est donc essentielle



Ah mon frère, la situation est dure en ce moment. Comment fais-tu pour s'y bien t'en sortir ?

Mes femmes et moi travaillons ensemble pour cela. Chacun apporte sa pierre à l'édifice

## 12 LE RENFORCEMENT DE LA CONFIANCE EN SOI ET DU LEADERSHIP

Dans les zones concernées par l'étude, il ressort que le warrantage a commencé par les hommes. Leur liberté et leur autonomie dans l'exercice de leurs activités en est une preuve. Tant au sein de leur ménage qu'au sein des OP, les hommes en leur qualité de chef de ménage sont des leaders confirmés. Un aspect qui a retenu notre attention est la capacité d'ouverture vers l'extérieur dont les hommes font preuve.

Chez les femmes par contre, on a relevé que cette confiance et ce leadership sont moins confirmés. Mais grâce à la pratique du warrantage, leur participation accrue aux dépenses familiales renforce leur estime et leur confiance en soi. Egalement l'augmentation des investissements chez certaines femmes et la diversification de leurs activités sont des éléments déterminants. Cela se traduit par une motivation et un engagement dans leurs activités, ce qui leur permet de les mener avec succès.

La majorité des femmes déclarent ainsi que grâce au warrantage, elles s'ouvrent davantage sur l'extérieur et se sentent moins complexées de participer à des activités communautaires. L'amélioration de leur tenue vestimentaire les encourage également à se montrer plus facilement en public.

Pour ce qui concerne le niveau collectif, on a pu relever deux constats :

- Au sein des OP mixtes, l'étude montre que le processus d'acquisition du pouvoir est au stade embryonnaire, car les femmes sont minoritairement présentes dans les COGES et elles n'ont pas formulé des recommandations pour la prise en compte de leurs besoins spécifiques dans la pratique du warrantage.
- Au niveau des deux OP féminines, le processus renforcement de confiance et leadership est enclenché et plus dynamique que dans les OP mixtes car dans ce cas, les femmes sont-elles les actrices et sont dans toutes les sphères décisionnelles.

### Témoignage

*« Je parcours les villages environnants de marché en marché pour l'achat et la commercialisation des céréales, car je suis convaincue que mon épanouissement et celui de ma famille passe par là. »*

Productrice de Thyou

### Témoignage

*« Au cours de certaines rencontres au niveau local, je suis repérée comme une personne de référence, une leader car certaines femmes s'approchent de moi pour en savoir plus sur notre union : Comment faire pour avoir le crédit ? Comment être membre de l'union ? Cela me donne davantage de valeur et me rend fière et confiante. »*

Productrice de Koyenga

### Ce qu'on doit retenir :

- ▣ Former un groupement féminin permet aux femmes de gagner en confiance et en leadership, et de se former à participer à d'autres activités communautaires
- ▣ Identifier des femmes leaders/modèles au sein des OP qui vont motiver et stimuler la participation d'autres femmes.



Voilà la présidente et le secrétaire général  
du groupement du village voisin.  
Ils viennent nous parler  
de leur expérience

Cette étude nous a donc permis de constater que les hommes et les femmes sont engagés de façon différente dans l'activité du warrantage. Les femmes sont effectivement de façon générale moins nombreuses à y participer, elles ont moins de produits agricoles à stocker, ayant de plus petites surfaces de culture, et sont moins impliquées dans les organes de gestion.

Pourtant d'après les témoignages, les avantages et les bénéfices tirés de la pratique du warrantage sont très nombreux : réduction des pertes du stockage, plus de bradage des récoltes, disponibilité de ressources alimentaires au moment de la période de soudure, accès facile au crédit, possibilité de développer des activités génératrices de revenus pendant la saison sèche, disponibilité de ressources financières pour les charges quotidiennes du ménage ainsi que pour les événements sociaux, augmentation des investissements de construction et d'équipements.

Encourager la participation des femmes dans l'activité du warrantage est donc un moyen supplémentaire pour accéder à tous ces privilèges, dans le souci du bien-être de toute la famille.

Au-delà de cela, les bénéfices pour la famille sont eux aussi très importants : amélioration des conditions de vie et du confort, augmentation de la sécurité alimentaire, apport de sérénité et d'harmonie dans le foyer, amélioration de la concertation et de la transparence dans la gestion des activités, augmentation de l'estime et du respect mutuels.

L'épanouissement de la famille, et au-delà de toute la communauté, est donc une affaire de complémentarité, d'union des efforts et des compétences.

A travers ce document, nous vous encourageons donc à réfléchir, puis à intégrer nos recommandations à la fois dans le fonctionnement de votre groupement et au sein de vos foyers.

Nous vous encourageons à en discuter en assemblée, en couple, et à planifier des actions selon votre ordre de priorité. Certaines actions pourront donc être mises en oeuvre à court terme, car elles sont simples et nécessitent peu de moyens, et d'autres à plus long terme, si elles demandent plus de moyens, de l'organisation ou l'intervention d'une structure partenaire.

Nous vous invitons donc à relever le défi pour une participation plus équitable des hommes et des femmes dans l'activité du warrantage, et pour impulser un véritable processus de transformation des rapports sociaux au sein des OP et dans les communautés rurales de façon plus général. Il n'y aura que des gagnants !



FONDATIONS  
POUR L'AFRIQUE  
BURKINA FASO



[fondazioniforfrica.org](http://fondazioniforfrica.org)

